

## Ăn mày chuyên nghiệp

T&#225;c Gi&#7843;: Khuy&t Danh

Th&#7913; T&#432;:, 25 Th&#225;ng 5 N&#259;m 2011 09:59

---

đây, nói chung m&t tay ăn mày m&t tháng có th& đi xin đ& c m&t nghìn ho&c tám trăm l&n.

Chuyên xây ra ở Việt Nam.



Tôi xách túi đ& nhãn hi&u Levi's ra kh&i Plaza r&i đ&ng l&i ở c&a ch& b&n. M&t tay ăn mày chuyên nghiệp phát hi&n ra tôi, sán t&i đ&ng tr& c m&t.

H&n đã đ&y tôi m&t bài h&c kinh t& còn sâu s&c h&n m&t khoá h&c t&i ch&c kinh t& ở tr&ng. Tôi kể câu chuyện này chính b&i ý nguy&n c&a tay ăn mày đó.

- Xin anh... cho tôi ít ti&n đi! - Tôi đ&ng đó ch& có vi&c gì nên ti&n tay v&t cho h&n đ&ng ti&n xu, r&i b&t chuyện cùng nhau.

Ăn mày r&t thích k& l&.

- Tôi ch& ăn mày quanh khu mua s&m này thôi, anh bi&t không? Tôi ch& li&c m&t phát là th&y anh ngay. Đi mua Levi's ở Plaza ch&c ch&n nhi&u ti&n...

- H&? Ông cũng hi&u đ&i ph&t nh&! - Tôi ng&c nhiên.

## Ăn mày chuyên nghiệp

T&#225;c Gi&#7843;: Khuy&t Danh

Th&#7913; T&#432;, 25 Th&#225;ng 5 N&#259;m 2011 09:59

---

- Làm ăn mày, cũng phải ăn mày cho nó có khoa học. - Ông ta bắt đầu u m máy.

Tôi ng m nghĩ m t lát, th y thú v bèn h i:

- Th nào là ăn mày m t cách khoa học?

Tôi nhìn k ông ta, đ u tóc r i bù, qu n áo rách nát, tay g y gi x ng, nh ng i s ch s .

Ông ta gi ng gi i:

- Ai ch ng s và ghét ăn mày, nh ng tôi tin anh không ghét tôi, tôi đoán ch c đ u đó. Đ y là đ m tôi khác b i t v i nh ng th ng ăn mày khác.

Tôi g t đ u đ ng ý, đúng là tôi không ghét ông ta, nên tôi đang nói chuy n v i ông ta đ y thôi.

- Tôi b i t phân tích SWOT, nh ng u th , b t i, nh ng c h i và nguy c . Đ i m t v i nh ng th ng ăn mày là đ i th c nh tranh c a tôi, u th (Strengths) c a tôi là tôi không làm ng i ta ph n c m, lánh s . C h i (Opportunities) và nguy c (Threats) thì ch là nh ng y u t đ i u k i n bên ngoài thu c v hoàn c nh, có th là dân s đ y đông hay v ng, thành ph có quy t đ nh ch nh trang đô th , d p hệ ph chng...

- .....?

- Tôi đã t ng tính toán r t c t (c th và t m ) r ng, khu v c th ng m i này ng i qua i đồng, m i ngày kho ng m i nghìn ng i, nghèo thì nhi u l m, nh ng ng i giàu còn nhi u h n. Trên ph ng di n lý lu n thì gi nh m i ngày tôi xin đ c m i ng i m t đ ng xu m t nghìn đ ng, thì m i tháng thu nh p c a tôi đã đ c ba trăm tri u đ ng . Nh ng th c t thì đầu ph i ai cũng cho ăn mày ti n, mà m t ngày làm sao tôi đi xin đ c m i nghìn i ng i. Vì

## Ăn mày chuyên nghiệp

T&#225;c Gi&#7843;: Khuy&t Danh

Th&#7913; T&#432;, 25 Th&#225;ng 5 N&#259;m 2011 09:59

---

th&, tôi ph&i phân tích, ai là khách hàng m&c tiêu c&a tôi, đâu là khách hàng ti&m năng c&a tôi.

Ông ta l&y gi&ng nói ti&p:

- Ở khu Plaza này thì khách hàng m&c tiêu c&a tôi chi&m kho&ng 30% s& l&ng ng&ng&i mua s&m, t& l& thành công kho&ng 70%. L&ng khách hàng ti&m năng chi&m kho&ng 20%, t& l& thành công trên đ&i t&ng này kho&ng 50%. Còn l&i 50% s&ng&i, tôi ch&n cách là b& qua h&, b&i tôi không có đ& th&i gian đ& tìm v&n may c&a mình v&i h&, t&c là xin ti&n h&.

- Th& ông đ&nh nghĩa th& nào v& khách hàng c&a ông? - Tôi căn v&n.

- Tr&c tiên, khách hàng m&c tiêu nh&. Thì nh&ng nam thanh niên tr&nh& anh đ&y, có thu nh&p, nên tiêu ti&n không l&ng l&. Ngoài ra các đôi tình nhân cũng n&m trong đ&i t&ng khách hàng m&c tiêu c&a tôi, h& không th& m&t m&t tr&c b&n khác phái, vì th& đành ph&i ra tay hào phóng. R&i tôi ch&n các cô gái xinh đ&p đi m&t mình là khách hàng ti&m năng, b&i h& r&t s& b& l&o đ&o theo, ch&c ch&n h& ch&n cách b& ti&n ra cho r&nh n&. Hai đ&i t&ng này đ&u thu&c t&m tu&i 20-30. N&u tu&i khách hàng nh& quá, h& không có thu nh&p, mà tu&i già h&n, thì h& có th& đã có gia đình, ti&n b&c b& v& c&m h&t r&i. Nh&ng ông ch&ng đó bi&t đâu có khi đang âm th&m ti&c h&n r&ng không th&ng&a tay ra xin ti&n c&a tôi &y ch&!

- Th& thì m&i ngày ông xin đ&c bao nhiêu ti&n?

- Th& hai đ&n th& sáu, s& kém m&t chút, kho&ng hai trăm nghìn. Cu&i tu&n th&m chí có th& 4-500 nghìn.

- H&? Nhi&u v&y sao?

Th&y tôi nghi ng&, ông ta tính cho tôi th&y:

## Ăn mày chuyên nghiệp

T&#225;c Gi&#7843;: Khuy&t Danh

Th&#7913; T&#432;: 25 Th&#225;ng 5 N&#259;m 2011 09:59

---

- Tôi cũng khác gì anh, tôi cũng làm việc tám giờ vàng ngọc. Buổi sáng từ 11h đến tận 7h, cuối tuần vẫn đi làm như thường ngày. Mỗi lần ăn mày mất khoảng 5 giây, trừ đi thời gian tôi đi lại, di chuyển gần các mức tiêu, thường mất phút tôi xin được một lần được một đồng xu 1 nghìn, 8 nghìn tôi xin được 480 đồng mất nghìn, rồi tính với tôi là thành công 60% [(70%+50%)÷2] thì tôi được khoảng 300 nghìn.

Chỉ cần ăn mày của tôi là dứt khoát không đeo bám khách chủ yếu để phục vụ. Nếu xin mà họ không cho, tôi dứt khoát không bám theo họ. Bởi nếu họ cho thì đã cho ngay rồi, nếu họ cho vì bị đeo bám lâu, thì tôi là thành công cũng như. Tôi không thể mang thời gian ăn mày có giá trị hơn của tôi để lãng phí trên những người khách này, trong khi tôi có thể xoay ngay sang mức tiêu bên cạnh.

Trời, tay ăn mày này có đầu óc quá đi, phân tích như thế giám đốc kinh doanh hoặc giám đốc tiếp thị vậy.

- Ông nói tiếp đi! - Tôi hào hứng.

- Có người biết ăn mày có số may hay xui, tôi không nghĩ thế. Lấy ví dụ cho anh nhé, nếu có một thanh niên đẹp trai và một phụ nữ xinh đẹp đứng trước cửa shop đồ lót, thì anh sẽ chọn ai để ăn mày?

Tôi ngẫm nghĩ rồi biết, tôi không biết.

- Anh nên đi đến xin tiền anh thanh niên kia. Vì đứng bên anh ta là một phụ nữ đẹp, anh ta chủ yếu là không cho ăn mày tiền. Nhưng nếu anh đi xin cô gái đẹp, cô ta sẽ gật đầu là ghé số anh rồi lánh xa anh.

Thôi cho anh một ví dụ nữa: Hôm nay đứng trước cửa siêu thị BigC có một cô gái trẻ tay cầm túi đồ vừa mua từ siêu thị, một đôi nam nữ yêu nhau đang đứng ăn kem, và một anh chàng đóng bộ công chức chảnh tênh, tay xách túi đồ ngụy máy tính xách tay. Tôi chờ nhìn họ ba giây, sẽ không ngần ngại bước lên hỏi một cô gái trẻ xin tiền, cô gái cho tôi hai đồng xu, nhưng ngẫu nhiên hỏi tôi sao chọn xin tiền có một cô ta. Tôi trả lời rằng, cái đôi tình nhân kia đang ăn, họ

## Ăn mày chuyên nghiệp

T&#225;c Gi&#7843;: Khuy&t Danh

Th&#7913; T&#432;, 25 Th&#225;ng 5 N&#259;m 2011 09:59

---

không tiễn rút ví ra cho tiễn, anh kia trông có vẻ lạ m tiễn, trông như s&p nh&ng vì th& trên ng& i h& th&ng không có s&n tiễn l&. Còn cô vẻ a mua s&m & siêu th& ra, cô t&t còn ít tiễn th&a, tiễn l&.

Chí lý, tôi càng nghe tay ăn mày nói càng t&nh c&ng& i ra.

- Cho nên tôi b&o r&i, tri th&c quy&t đ&nh t&t c&!

Tôi nghe s&p tôi nói bao l&n câu này, nh&ng đây là l&n đ&u tôi nghe m&t th&ng ăn mày nói câu này.

- Ăn mày cũng phải mang tri th&c ra mà ăn mày. Ch& ngày ngày n&m &ch ra & xó ch&, c&u thang lên đ&ng v&t giao l&, xin ai cho đ&ng c& tiễn? Nh&ng ng& i đi qua giao l&, ch&y qua c&ng ch& đ&u v&i vàng ho&c c&ng k&nh, ai ra đ&y mà ch&i bao gi&, ra đ&y xin ch& m&t ng& i. Phải trang b& tri th&c cho chính mình, h&c ki&n th&c m&i làm ng& i ta thông minh lên, nh&ng ng& i thông minh s& không bao gi& ng&ng h&c h&i ki&n th&c m&i. Th& k& 21 r&i, bây gi& ng& i ta c&n gì, có phải là c&n nhân tài không?

Có l&n, có m&t ng& i cho tôi h&n 50 nghìn, nh& tôi đ&ng đ& i c&a s& gào: "H&ng &i, anh yêu em", gào 100 l&n. Tôi tính ra g&i m&t tiễn m&t 5 giây, th&i gian cũng t&ng t& nh& tôi đi ăn mày m&t l&n, nh&ng l&i nhu&n đ&t đ&ng c&ch 500 đ&ng, còn kém đi ăn mày, th& là tôi t& ch&i.

& đây, nói chung m&t tay ăn mày m&t tháng có th& đi xin đ&ng c& m&t nghìn ho&c tám trăm l&n. Ng& i nào may m&n thì cùng l&m đi xin đ&ng c& kho&ng hai nghìn l&n. Dân s& & đây kho&ng ba tri&u, ăn mày đ& ch&c anh, t&c là tôi c& kho&ng m& i nghìn ng& i dân m&i ăn mày m&t ng& i. Nh& th& thu nh&p c&a tôi &n đ&nh, v& c& b&n là cho dù kinh t& th& gi&i đi lên hay đi xu&ng, tình hình xin tiễn c&a tôi v&n &n đ&nh, không bị&n đ&ng nhi&u.

Tr&i, tôi ph&c tay ăn mày này quá!

## Ăn mày chuyên nghiệp

T&#225;c Gi&#7843;: Khuy&t Danh

Th&#7913; T&#432;, 25 Th&#225;ng 5 N&#259;m 2011 09:59

---

- Tôi th&#223;ng nói tôi là m&#223;t th&#223;ng ăn mày vui v&#223;. Nh&#223;ng th&#223;ng ăn mày khác th&#223;ng vui vì xin đ&#223;c nhi&#223;u ti&#223;n. Tôi th&#223;ng b&#223;o chúng nó là, chúng mày nh&#223;m r&#223;i. Vì vui v&#223; thì m&#223;i xin đ&#223;c nhi&#223;u ti&#223;n ch&#223;.

Quá chu&#223;n!

- Ăn mày là ngh&#223; nghi&#223;p c&#223;a tôi, ph&#223;i hi&#223;u đ&#223;c ni&#223;m vui do công vi&#223;c c&#223;a mình mang l&#223;i. Lúc tr&#223;i m&#223;a ít ng&#223; ra ph&#223;, nh&#223;ng th&#223;ng ăn mày khác đ&#223;u &#223; oán trách ho&#223;c ng&#223;. Đ&#223;ng nên nh&#223; th&#223;, hãy tranh th&#223; mà c&#223;m nh&#223;n v&#223; đ&#223;p c&#223;a thành ph&#223;. T&#223;i v&#223; tôi đ&#223;t v&#223; và con đi ch&#223;i ng&#223;m tr&#223;i đ&#223;m, nhà ba ng&#223; nói c&#223;i vui v&#223;, có lúc đi đ&#223;ng g&#223;p đ&#223;ng nghi&#223;p, tôi có khi cũng v&#223;t cho h&#223; m&#223;t đ&#223;ng xu, đ&#223; th&#223;y h&#223; vui v&#223; đi, nhìn h&#223; nh&#223; nhìn th&#223;y chính mình.

- &#223;i ông cũng có v&#223; con?

- V&#223; tôi &#223; nhà làm bà n&#223;i tr&#223;, con tôi đi h&#223;c. Tôi vay ti&#223;n ngân hàng mua m&#223;t căn nhà nh&#223; &#223; ngo&#223;i thành, tr&#223; n&#223; đ&#223;n trong m&#223;i năm, v&#223;n còn sáu năm n&#223;a m&#223;i tr&#223; h&#223;t. Tôi ph&#223;i n&#223; l&#223;c ki&#223;m ti&#223;n, con tôi còn ph&#223;i h&#223;c lên đ&#223;i h&#223;c, tôi s&#223; cho nó h&#223;c Qu&#223;n tr&#223; kinh doanh, Marketing, đ&#223; con tôi có th&#223; tr&#223; thành m&#223;t th&#223;ng ăn mày xu&#223;t s&#223;c h&#223;n b&#223; nó.

Tôi bu&#223;t mi&#223;ng:

- Ông &#223;i, ông có thu nh&#223;n tôi làm đ&#223; t&#223; không?