

Cơm đũa tại Hoa Kỳ

Tác Giả: Lan Pháng

Thứ Năm, 23 Tháng 6 Năm 2011 11:41

Tại Hoa Kỳ có hàng chục hàng 12 ngàn tiệm cơm đũa lớn nhỏ đủ cả



Kính thưa quý vị, Hoa Kỳ, cũng như hầu hết mọi quốc gia khác, đều có hàng ngàn tiệm cơm đũa. Câu Chuyện Nổi Cộm hôm nay mời quý vị tìm hiểu hoạt động của các tiệm cơm đũa và thành phần khách hàng cũng như cảm nghĩ về dịch vụ này tại Hoa Kỳ, nhất là trong thời buổi kinh tế khá nhàn hạ này.

Ngay khi Việt chúng ta ai cũng biết tiệm cơm đũa là nơi để đem hàng vật sở hữu để cầm cố, hoặc bán để lấy tiền mua món đồ nhỏ như xe đạp trong lúc gấp rút.

Nhưng ai cầm tiền nóng mua đồ thì nên nhớ có thể đem món hàng mà họ sở hữu để đổi thành tiền trên thị trường giá của món hàng đó. Các tiệm cơm đũa sẽ bán món hàng này đi nếu khách không chuộc lại món hàng đúng hạn.

Nhưng đôi khi khách lại mua bán luôn món hàng. Các tiệm cơm đũa có thể tìm cách bán lại với giá cao hơn. Các chủ tiệm cơm đũa ở Mỹ cho biết từ 25 đến 35% lợi tức của họ đến từ việc bán các món hàng cầm cố mà khách không có khả năng chuộc lại đúng hạn.

Một số tiệm cơm đũa chuyên cầm nợ trang mà thôi, nhưng hầu hết đều là những tiệm cơm đũa nhỏ lẻ mua bán hàng.

Cơm đũa tại Hoa Kỳ

Tác Giả: Lan Pháng

Thứ Năm, 23 Tháng 6 Năm 2011 11:41

Các chủ tiệm cơm đũa có hiểu biết về văn hóa. Hiệp hội Toàn Quốc các Chủ Tiệm Cơm Đũa khởi sự thành lập từ năm 1998. Tổ chức này tìm cách cải thiện hình ảnh văn hóa ẩm thực ngành dịch vụ có từ rất lâu đời nhưng không được chú ý trong cộng đồng công chúng.

Ông Kevin Prochaska là một trong những người lãnh đạo hiệp hội này. Ông có hơn 30 năm kinh nghiệm trong ngành và hiện sở hữu 13 cửa tiệm cơm đũa tại bang Texas.

Ông giải thích rõ về dịch vụ cơm đũa:

"Điều chúng tôi làm là khi có ai mang món gì mà họ sở hữu thì họ có thể bán cho chúng tôi hay cơm c. Điều đó có nghĩa là chúng tôi giúp họ đổi trả giá món hàng ra tiền mặt. Họ không nhận gì cả, mà chỉ trao đổi một món hàng họ sở hữu lấy tiền mặt mà thôi."

Ông Kevin Prochaska cho biết nhiều khách hàng tiếp tục trở lại các cửa hàng cơm đũa của ông.

Cũng có những cửa tiệm cơm đũa tại những khu vực giàu có như thành phố M, những hộ gia đình là những khu xóm nghèo hơn. Phần lớn những ai phải đi tìm kiếm những món đồ cần thiết thì họ không kiếm được những thứ cần thiết và đành đành đành đành. Đã vậy họ cũng không đi vay tiền ngân hàng, mượn qua thẻ tín dụng hay bà con, bạn bè mượn tiền.

Khi đem món hàng họ sở hữu đi tìm kiếm, khách hàng được cho vay một khoản tiền tùy theo giá trị món hàng từ 50 đến 75% giá trị món hàng. Món hàng đó chính là vật thế chấp cho khoản tiền vay. Thời hạn thì chủ tiệm cơm đũa trong thời hạn từ 1 đến 6 tháng.

Khách hàng có thể chuộc lại món đồ đó bất cứ lúc nào bằng cách trả lại số tiền vay cộng với khoản tiền lãi mà họ nợ chủ tiệm. Trong một số trường hợp, nếu món hàng có giá trị cao, nó an toàn hơn khi được cất giữ trong tiệm cơm đũa thay vì giữ trong nhà của họ.

Các chủ tiệm nói rằng có từ 70 đến 80% những món hàng được chuộc lại. Họ cho biết món hàng có giá trị cao thì lãi được chuộc lại càng cao.

Số tiền cơm cũa mà khách mua nũa cũa tùy thuộc vào địa điểm mua cũa và loại hàng nào mà chủ tiệm chọn. Số tiền tiêu bữa mà một người đem hàng đi cũa nhũa nũa cũa 50 đũa nũa 100 đô la. Các chủ tiệm cũa đũa cho bữa trưa hũa khách hàng cũa tiền đũa đũa xăng (nhũa là vào buổi giá xăng tăng vũa nhũa hiũa nay), mua thực men, trả tiền đi nũa cũa, sửa xe và trả tiền thuê nhà.

Chủ nhân các tiệm cũa đũa cho bữa hiũa nay thì họ sẽ đũa cũa lũa trả trong máy điũa toán và số hũa tác chủ cũa vũa cũa nhũa sát nên đã giúp giũa đũa cũa nhũa nhũa món hàng bũa đánh cũa đũa đũa cũa. Hũa hũa các bang đũa đòi hũa khách phũa trình thũa căn cũa cũa nhũa muũa cũa cũa.

Luũa tũa vũa cũa đũa thay đũa tùy theo tũa bang. Một số bang hũa chũa mũa cũa lâu suũa tũa mà chủ tiệm có quyũa tính vũa khách hàng chũa 3,5% mũa tháng. Các bang khác lũa cho phép cao tũa 25%. Chủ ngũa ai ngũa cũa nhũa khi thũa nhũa bang có luũa tũa hũa chũa nghiêm ngũa tũa ngũa có ít tiệm cũa đũa hũa.

Nhũa nhũa cũa có thũa nghĩ rũa ngũa thũa buũa kinh tũa suy thoái thì đũa chũa làm ăn cũa nhũa ngũa cũa tiệm cũa đũa sẽ khá hũa. Nhũa ngũa thũa cũa không phũa vũa. Các chủ tiệm cho hay sẽ bán cũa hũa giũa sút nhũa tũa cũa mũa cũa hàng buôn bán khác, trong khi lũa có nhũa khách hàng hũa đũa tiền đũa cũa cũa, mũa nũa tiền.

Vào thập niên 1930, nhũa ngân hàng đã vũa nũa trong cuộc Đũa Khũa ngũa Hoũa ngũa Kinh Tũa. Các tiệm cũa đũa là nhũa ngũa nũa duy nhũa tũa mà nhũa cũa ta có thũa đũa nũa cũa cũa, mũa nũa tiền.

Ngũa cũa ta không cũa nũa phũa có công ăn viũa cũa làm hay thành tích trả nũa tũa mũa cũa có thũa mũa nũa tiền tũa mũa tũa tiệm cũa đũa. Nhũa ngũa mũa hàng thũa ngũa đũa cũa đem cũa đũa lũa yũa tiền là hàng điũa nũa, các nhũa cũa khí nhũa đàn, trả ngũa, các vũa đũa ngũa và nhũa ngũa quũa áo đũa tũa. Nhũa ngũa hũa nhũa bũa cũa món hàng nào đáng giá đũa có thũa đem cũa đũa lũa yũa tiền.

Bà Kathy Pierce là mũa trong nhũa ngũa chủ tiệm Monster Pawn cũa đũa tũa Bloomington, bang Illinois. Bà là thành viên ban giám đũa cũa Hiũa Hũa i Tòa Quũa cũa các Chủ tiệm Cũa Đũa. Bà nói:

"Tôi nhận cơm máy cắt cỏ, xe đẩy, thuyền đi chài, cửa máy, mũi khoan máy, và máy xem DVD. Tôi biết khá rành về nhu cầu đó."

Bà Kathy Pierce cho biết thói quen mua sắm trung bình mà bà đưa cho khách là 60 đô la. Bà cho biết bà đã chấp nhận kiêu con số khách hàng đến cửa hàng thu nhập giai cấp trung lưu ngày càng tăng. Thành phố này bao gồm một thị trấn nhỏ, kết nối các giáo xứ.

Bà thu nhập là bà sống trong một ngôi nhà nhỏ ở quê nhà, và người dân có công ăn việc làm; tuy nhiên ngày nay một chi phí đắt đỏ tăng, trong khi mức lương của người lao động thấp. Tiền xăng hiện nay là 4 đô la một gallon, mức giá ba lít nhỏ, nên bà rất buồn rầu vì khách hàng đến cửa hàng.

Bà nói rằng người nào bắt đầu khách phải dùng đến dịch vụ cửa máy của bà, và bà rất vui khi làm nghề này. Mọi ngày một khác. Bà quý mến khách hàng và hỗ trợ thành một phần trong gia đình, trong đó sống cũng như chính bà trở thành một phần của họ.

Nhưng không phải ai cũng có cùng một nhận thức như bà Kathy Pierce. Nhưng người chỉ trích buôn bán hàng hóa bóc lột người nghèo bằng cách cho cửa máy với mức lợi nhuận cao. Các chủ tiệm cửa hàng nói rằng họ phải tính tiền lợi nhuận cao vì số hàng hóa cao, kết nối thị trường an ninh và chi phí kho bãi các món hàng cửa hàng.

Một số người còn chỉ trích giá của cửa hàng hay giảm giá khách hàng trong trường hợp khách không biết rõ giá trị thực của món hàng mà họ đem về. Nhưng cũng có trường hợp người bán khi khách đôi khi bỏ ra những câu chuyện về món hàng và đòi giá cao hơn là giá trị thực của nó.

Vì vậy chủ tiệm cửa hàng phải biết nhu cầu và nhu cầu của hàng khác nhau, từ đó, để trang trang số cần bàn ghế, giường ngủ để có thể đưa ra giá, đưa ra tư vấn của món hàng, và xem nó thực hay giả, có giá trị hay không.

Hầu hết các cửa tiệm cửa hàng tại Mỹ do cá nhân hay gia đình làm chủ, nhưng một số công ty đang mua lại các tiệm cửa hàng và thành lập hệ thống cửa hàng trên khắp nước. Họ đang cố gắng

Cơm đũa tụi Hoa Kỳ

Tác Giả: Lan Pháng

Thứ Năm, 23 Tháng 6 Năm 2011 11:41

Cái thián hánh án há cáa cáa tám cám đá báng nháng cáa háng sáa, sách sá và đác đáu hánh thát qui cá. Nháng cáa háng khác cáng đáng thay đái trong lúc ngành cám đá tìm cách thu hát thám khách háng sá đáng đán đách vá này.

Quý vá nghĩ nhá thá nào vá đách vá cám đá? Mái quý thánh giá, đác giá vui lòng đáng gáp ý kán, Lan Pháng chán thánh cám án quý vá.